

Personal Information

Специальность Менеджер по продажам

Имя Али

Фамилия Галимов

Пол Мужской

Дата рождения 22-11-1998

Гражданство Россия

Эл. адрес galeeffga@yandex.ru

Телефон +7 (905) 3175616

Специализация Менеджер по продажам менеджер по работе с клиентами

Тип занятости Полная занятость

Желаемая зарплата 60000

Профессиональные Активные продажи,Работа с CRM,Телефонные навыки переговоры,Планирование продаж,Заключение договоров

Город поиска работы

Город

: Казань

Education

Образование

ВУЗ/Доп.образование/Тре Казанский кооперативный институт (филиал) нинги и Курсы Российского университета кооперации, Казань
Специальность Инженерно-технологический, Товароведение и экспертиза качества потребительских товаров (товаровед-эксперт)

Дата От N/A

Дата до 01-06-2021

Образование

ВУЗ/Доп.образование/Тре Казанский кооперативный институт (филиал) нинги и Курсы Российского университета кооперации, Казань

Специальность Средне профессиональное, Товароведение и экспертиза товаров (по областям применения) (товаровед-эксперт)

Дата От N/A

Дата до 01-06-2018

Опыт работы

Работодатель

Название компании Macro marketing

Должность Помощник/ассистент руководителя

С Даты 01-03-2026

До даты 01-06-2026

Телефон N/A

Город N/A

Обязанности - Контроль исполнения поручений руководителя

- Предоставление отчетности руководству

- Ведение деловой переписки с клиентами и партнерами

- Организация и ведение документооборота

- Поддержка контакта с постоянными клиентами компании

- Мониторинг и анализ эффективности продаж

- Организация встреч с клиентами и партнерами

- Ведение календаря, графика встреч руководителя, организация его рабочего времени

- Наставничество для новых менеджеров по продажам и работе с клиентами

- Организация встреч с клиентами и партнерами в дистанционном формате

- Организация командировок или поездок, бронирование отелей и билетов, оформление виз и страховых полисов

- Регистрация входящих звонков и документов, их распределение

- Сопровождение клиента или его близких на мероприятиях, поездках и встречах

Работодатель

Название компании Macro Marketing

Должность Менеджер по продажам

С Даты 01-02-2026

До даты 01-06-2026

Телефон N/A

Город N/A

Обязанности - Поддержка контакта с постоянными клиентами компании

- Отработка возражений и претензий, разрешение конфликтов с клиентами

- Консультирование клиентов по текущему ассортименту товаров и услуг, ценам и специальным предложениям

- Ведение клиентской базы

- Назначение встреч

Работодатель

Название компании Смарт Снаб Казань

Должность Менеджер по продажам

С Даты 01-06-2025

До даты 01-02-2026

Телефон N/A

Город N/A

- Обязанности - Поиск и привлечение клиентов, обработка входящих заявок.
- Проведение телефонных переговоров и личных встреч.
 - Участие в тендерных процедурах (44-ФЗ, 223-ФЗ, 275-ФЗ).
 - Полное ведение документации по сделкам, контроль на всех этапах продаж. ---

Работодатель

Название компании ТД Эмиз

Должность Менеджер по продажам

С Даты 01-02-2024

До даты 01-09-2025

Телефон N/A

Город N/A

- Обязанности - Разработка и направление коммерческих предложений.
- Активный поиск и привлечение новых клиентов, обработка входящих и исходящих звонков, писем, запросов.
 - Консультирование клиентов по ассортименту, ценам, специальным предложениям.
 - Отработка возражений и претензий, разрешение конфликтных ситуаций.
 - Выявление потребностей клиентов, ведение деловой переписки.
 - Работа в CRM-системе (навык работы с amoCRM).

Обо мне

Обо мне/Достижения/ Высшее образование с отличием (красный диплом).
Пунктуальность, ответственность,
стрессоустойчивость. Соблюдаю религиозные
традиции (намаз, посещение мечети по пятницам) –
не влияет на выполнение рабочих обязанностей.
Карьерное преимущество: прошёл путь от прямых
продаж в рознице до специализации на сложном
продукте (металлотрейдинг), что позволяет быстро
находить общий язык с клиентами разного уровня и
эффективно решать задачи в любом сегменте
продаж. ушел из казанского филиала смарт Снаба, в
связи с закрытием, из за увеличения арендной
стоимости офиса.

Язык

Язык

название языка - Русский
уровень