# Резюме: Идрис Шамгунов

## Personal Information

| | |
|---|---|
| Специальность | Менеджер по продажам |
| Имя | Идрис |
| Фамилия | Шамгунов |
| Пол | Мужской |
| Дата рождения | 08-05-2000 |
| Гражданство | Россия |
| Эл. адрес | idrisshamgunov@mail.ru |
| Телефон | +7 (952) 0324963 |
| Специализация | Менеджер по продажам, менеджер по работе с клиентами |
| Тип занятости | Полная занятость |
| Желаемая зарплата | 130000 |
| Профессиональные навыки | Пунктуальность,Исполнительность,Целеустремленность,Грамотность,Работоспособность |

## Город поиска работы

### Город

: Казань

## Education

### Образование

| | |
|---|---|
| ВУЗ/Доп.обазование/Тренинги и Курсы | АСХТ имени Г. Тукая |
| Специальность | Ветеринария, Вет. врач |
| Дата От | 08-06-2000 |
| Дата до | N/A |

## Опыт работы

### Работодатель

| | |
|---|---|
| Название компании | Бизнесменс.ру (ИП Муратов Дамир Фаритович) |
| Должность | Менеджер по франчайзингу |
| С Даты | 08-06-2024 |
| До даты | 08-06-2026 |

| | |
|---|---|
| Телефон | N/A |
| Город | N/A |
| Обязанности | - Выстраивание стратегии развития продаж и отношений с клиентами<br>- Проведение презентаций о продуктах и услугах<br>- Поиск и привлечение новых клиентов<br>- Построение и развитие долгосрочных отношений с ключевыми клиентами компании<br>- Информирование клиентов о новой продукции и услугах<br>- Поддержка контакта с постоянными клиентами компании<br>- Установление контакта с клиентом на ранних этапах продаж<br>- Организация встреч с клиентами и партнерами<br>- Ведение деловой переписки с клиентами и партнерами на иностранном языке<br>- Организация встреч с клиентами и партнерами в дистанционном формате<br>- Контроль своевременной оплаты по договорам от клиентов и партнеров |

| Работодатель | |
|---|---|
| Название компании | Procontent |
| Должность | Менеджер по продажам |
| С Даты | 23-06-2023 |
| До даты | 08-06-2023 |
| Телефон | N/A |
| Город | N/A |
| Обязанности | Работа с crm, заключение договоров,<br>Проведение ZOOM конференций.<br>Привлечение клиентов, возврат клиентов.<br>Выполнения плана продаж и kpi. |

Работодатель

Название компании Coffee Store

Должность Специалист отдела маркетинга и рекламы, агент прямых продаж

С Даты 08-06-2022

До даты 08-06-2022

Телефон N/A

Город N/A

Обязанности Презентация и представление НКО.
Поиск доноров для НКО. Прямые продажи

Работодатель

Название компании Хорошая Погода

Должность Агент прямых продаж

С Даты N/A

До даты N/A

Телефон N/A

Город N/A

Обязанности Презентация товара, коммуникация с клиентами. Продажа товара.

Работодатель

Название компании ООО Самокат

Должность Курьер

С Даты N/A

До даты N/A

Телефон N/A

Город N/A

Обязанности Доставка заказов

Работодатель

Название компании Макдоналдс

Должность Работник

С Даты 16-06-2018

До даты 03-06-2020

| | |
|---|---|
| Телефон | N/A |
| Город | N/A |
| Обязанности | Соответствие санитарным нормам, выполнение заказов.Знание безопасности пищи. |

Язык

Язык

| | |
|---|---|
| название языка | Татарский - родной |
| уровень | |

Язык

| | |
|---|---|
| название языка | Русский - продвинутый |
| уровень | |