Резюме: Николай Вепрев

Personal Information

Специальность	Менеджер по продажам
Имя	Николай
Фамилия	Вепрев
Пол	Мужской
Дата рождения	01-05-1989
Гражданство	Россия
Эл. адрес	veprev.nikolai@yandex.ru
Телефон	+7 (909) 5565248
Специализация	Менеджер по продажам, менеджер по работе с клиентами
Тип занятости	Полная занятость
Желаемая зарплата	100000
Профессиональные навыки	1С: Предприятие 8,MS Word,Пользователь ПК,Развитие продаж,Навыки продаж

Город поиска работы

Город

: Казань

Education

Образование

ВУЗ/Доп.обазование/Тренинги и Курсы	Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Государственный университет морского и речного флота имени адмирала С.О. Макарова»
Специальность	ЭиАППТ, Экономика и управление на предприятии (по отраслям)
Дата От	02-06-2015
Дата до	N/A

Опыт работы

Работодатель

Название компании	Агреман, ООО, Ярославль

Должность	Старший менеджер
С Даты	09-06-2016
До даты	24-06-2025
Телефон	N/A
Город	N/A
Обязанности	Работа с существующей базой и поиск новых клиентов в сегменте B2B (автомагазины, АЗС, СТО) на вверенной территории:Архангельская обл. Г.Котлас, Г.Коряжма, с.Красноборск, с. Ильинско-подомское, Вологодская обл. г. Великий Устюг. - Активный поиск новых клиентов через различные каналы (телефонные звонки, интернет, личные встречи и т.д.). - Участие в рекламных мероприятиях и акциях. - Предоставление информации о продуктах и их свойствах. - Помощь в выборе подходящего смазочного материала для конкретных целей. - Объяснение технических характеристик и преимуществ. - Оформление заказов в учетной системе Napoleon. - Контроль за оплатой и отгрузкой товара. - Контроль за своевременной оплатой счетов. - Взаимодействие с клиентами по вопросам задолженности. - Предоставление постпродажной поддержки. - Информирование о новых продуктах и акциях. - Работа с возражениями и претензиями клиентов. - Мониторинг продаж и конкурентов. - Анализ эффективности рекламных кампаний. - Участие в разработке стратегии продаж.

Работодатель

Название компании	ОАО «группа Илим»
Должность	Контролер по выпуску автомобилей на линию
С Даты	24-06-2012
До даты	03-06-2015
Телефон	N/A
Город	N/A
Обязанности	-выпуск техники на линию, выдача и обработка путевых листов, контроль за расходом топлива; Ведение документации, выдача запчастей, слежение за транспортом по системе глонас. Опытно замещал диспетчера,механика

Работодатель

Название компании	ООО«Котласский.лесопильно-деревообрабатывающий комбинат»
Должность	Рамщик 4 разряда
С Даты	30-06-2010
До даты	30-06-2011
Телефон	N/A
Город	N/A
Обязанности	- Основные функции: Распиловка леса, Выполнение плана в указанный срок

Работодатель

Название компании	ООО «Агролес»
Должность	Экономист по финансовому планированию
С Даты	N/A
До даты	N/A
Телефон	N/A
Город	N/A
Обязанности	-Обеспечение правильного применения действующих нормативных актов при планировании и расходовании бюджетных средств.

Обо мне

Обо мне/Достижения/	Аналитический склад ума, обучаемость, способность принятия нестандартных решений, работоспособность, целеустремлённость, стрессоустойчивость, высокая степень ответственности, коммуникабельность, умение в кратчайшие сроки изучить проблему любой сложности исполнительность, умение работать в команде, дисциплинированность, аккуратность. Опытный пользователь ПК (Word, Excel, Internet, электронная почта,) Есть опыт работы с программой «1С: Предприятие 8» \"CRM Битрикс 24 \" Имею водительские права категории В. Личный автомобиль. 1С: Предприятие 8 MS Word Пользователь ПК Развитие продаж Навыки продаж Заключение договоров Активные продажи Поиск и привлечение клиентов Телефонные переговоры Прямые продажи Работа с дебиторской задолженностью Планирование продаж Деловая переписка B2C продажи Битрикс24

Язык

Язык	
название языка - уровень	Русский — Родной